

# Cursus: Succesvol Verkopen



door



# Ons aanbod

## Succesvol verkopen

De ééndaagse cursus *Succesvol Verkopen* helpt je verkoopvaardigheden te verbeteren, klantbehoeften beter te begrijpen en overtuigender te communiceren. Je leert hoe je makkelijker vertrouwen opbouwt, omgaat met bezwaren en sneller tot een deal komt. Ideaal voor wie meer resultaat uit verkoopgesprekken wil halen.

## Onderwerpen

- Inzicht in klantbehoeften – Hoe ontdek je wat de klant écht wil?
- Vertrouwen opbouwen – Technieken om snel een goede relatie met de klant te creëren.
- Effectieve vraagstelling – De juiste vragen stellen om behoeften en kansen te achterhalen.
- Overtuigend communiceren – Hoe communiceer jij je product of dienst aantrekkelijk en relevant?
- Omgaan met bezwaren – Strategieën om weerstand om te buigen naar kansen.
- De psychologie van beslissen – Inzicht in wat klanten motiveert om 'ja' te zeggen.
- Afsluittechnieken – Praktische manieren om gesprekken succesvol af te ronden.
- Nazorg en klantbinding – Hoe bouw je aan langdurige klantrelaties na de verkoop?



## Succesvol Verkopen

is een praktische eendaagse cursus die je helpt om effectiever en overtuigender te verkopen, ongeacht de branche. Of je nu werkt in verzekeringen, auto's, duurzame producten, of zelfs in de horeca op het terras – de technieken zijn breed toepasbaar. De cursus is geschikt voor zowel nieuwe als ervaren verkopers en biedt direct toepasbare tools om klantbehoeften beter te begrijpen, vertrouwen op te bouwen en sneller tot succesvolle deals te komen.

## Altijd mogelijkheden

- ✓ Deze cursus gaat altijd door, ook bij één deelnemer (je krijgt dan privéles).
- ✓ Deze ééndaagse cursus mag ook worden gevolgd in twee dagdelen
- ✓ De onderwerpen kunnen worden aangepast aan je specifieke behoefte
- ✓ Als cursist zelf een datum kiezen is mogelijk

## Prijs

€ 595,00 p.p. excl.btw. Deze ééndaagse cursus is inclusief een persoonlijke communicatiescan/rapport notitieboek met pen, koffie/thee/overige consumpties, e-syllabus, essential-sheets, smakelijke lunch, cursuscertificaat (*én een kleine verrassing*)

## Waar?

Kantoor van RBC-Consultants, Crystalic Businesspark, F.Haverschmidtwei 2, 8911 BC Leeuwarden. Parkeren is gratis en nooit een probleem. Laden is mogelijk

## Waarom kiezen voor RBC-Consultants?

- ✓ Geschikt voor management, leidinggevenden en medewerkers
- ✓ Direct toepasbare technieken en vaardigheden
- ✓ Kleine groepen of 1-op-1 begeleiding
- ✓ Persoonlijke en praktijkgerichte aanpak, korte lijnen
- ✓ Professionaliteit: gecertificeerd door:



Ik ben Rutger Boelsma, oprichter / directeur van RBC-Consultants in Leeuwarden. Met meer dan 30 jaar ervaring begeleid ik zowel individuen als organisaties op het gebied van persoonlijke en professionele ontwikkeling. Mijn werkwijze is gericht op zelfbewustzijn, het versterken van vaardigheden en het maximaliseren van prestaties.

Naast mijn werk bij RBC-Consultants ben ik actief als freelance docent/ trainer bij diverse opleidingsinstituten, waaronder NCOI, ISBW, Scheidegger, LOI en NHA. Ik deel mijn expertise ook als gastdocent met ondermeer NHL-Stenden Hogeschool in Leeuwarden en als gastspreker.



Ik heb in mijn carrière te vaak gezien hoe slordig verkopers soms te werk gaan: ze maken geen echte klik met de klant, luisteren onvoldoende en vergeten dat het de klant is die hun salaris betaalt. Met ruim 25 jaar succesvolle verkoopervaring van mijn eigen diensten weet ik precies hoe belangrijk o.a. oprechte aandacht en effectieve communicatie zijn in het verkoopproces.

Naast mijn huidige werk mag ik graag bloggen, columns schrijven en podcasts maken. Ik schrijf voor diverse media, zoals de Leeuwarder Courant, Managementsite, Journa en op LinkedIn, en deel via mijn eigen blog inspirerende inzichten over ondernemen en persoonlijke groei.

*Mijn levensvisie: ik wil gedurende mijn werkzame leven een positieve en duurzame bijdrage leveren aan de kwaliteit van zowel het werk als het leven van mijn klanten.*

Neem vandaag nog contact met mij op om te ontdekken wat wij voor jou of jouw organisatie kunnen betekenen.

Crystalic Business Park  
F..Haverschmidtwei 2,003  
8914 BC Leeuwarden  
Tel. 058-2660304  
Only app: 0647 50 50 60  
info@rbc-consultants.nl

